

## Entreprendre est un plaisir et doit le rester!

### Les toutes nouvelles versions de Sage CRM et BOB 50 permettent aux PME de se concentrer sur ce qui est vraiment essentiel: leur business

*Parce que le métier d'entrepreneur est l'un des plus exigeants qui soient, Sage met à disposition des PME les outils de gestion et de CRM les plus complets et les plus ergonomiques du marché. La preuve: l'éditeur vient de sortir une toute nouvelle version tant de son logiciel vedette de gestion et de comptabilité BOB 50 que de Sage CRM, tout récemment élu meilleure solution pour la gestion des relations clients par l'analyste Aberdeen Group.*

*Parmi les (r)évolutions de BOB 50 figure la philosophie exclusive des "espaces de travail", qui procurent un gain de temps impressionnant, tandis que les "Related Entities" dans Sage CRM offrent une vue pratique et complète sur l'ensemble des liens entre les différentes entités.*

**Bruxelles, le 6 octobre 2009** - Une relation étroite avec ses clients est l'un des ingrédients les plus vitaux d'une PME à succès. C'est parce que les tâches d'un patron de PME deviennent de plus en plus complexes et exigeantes, ce qui rend forcément son temps encore plus précieux, qu'il est d'une importance capitale pour lui d'automatiser les process de son entreprise – en matière de CRM (customer relationship management) et de gestion de la comptabilité, des finances et des actions commerciales – afin qu'il puisse se concentrer de manière encore plus efficace sur son business.

*"Constant vis-à-vis de son approche d'innovation et d'optimisation pragmatique, le Groupe Sage adopte ici un nouveau mode de penser et d'agir répondant aux besoins spécifiques des PME et aux défis du marché",* explique Philippe Tailleux, le CEO de Sage Belux. La société Sage lance ainsi deux toutes nouvelles versions de ses solutions les plus reconnues: une version 2.1 de **BOB 50 pour PME**, qui constitue depuis plus d'une décennie l'incontournable référence en matière de logiciels de comptabilité et de gestion, et la version 6.2 de **Sage CRM**, sa solution leader du marché en matière de gestion des relations clients. Comme l'une et l'autre solutions sont au cœur même de la vie d'entreprise, l'éditeur a tout mis en œuvre afin de faciliter leur intégration et donc leur concours mutuel au succès de la PME.

La nouvelle version du package de gestion complètement intégré **BOB 50** répond, comme à son habitude, aux besoins les plus actuels et les plus avancés des sociétés en matière de comptabilité, de facturation, de gestion des ventes et des achats, de gestion des stocks et de gestion des points de vente. En plus de ses caractéristiques habituelles, à savoir la simplicité et la flexibilité, Sage s'est particulièrement concentrée cette fois sur l'une des principales préoccupations des PME: « *time is money* ». La toute nouvelle philosophie « **espaces de travail** » regroupe des activités quotidiennes, offre des fonctions de recherche avancée, permet de faire des inputs efficaces et rend possible l'automatisation de tâches répétitives, avec à la clé des gains de temps impressionnants.

Autres innovations exclusives: le module BOB Customization, qui permet de personnaliser ses "Business reports" et ses "Business views", et la fonctionnalité "Notes d'Audit Interne", pour pouvoir laisser des remarques et observations au comptable. Le tout nouveau module pour la gestion de la production et la possibilité d'intégration avec Sage CRM font eux aussi en sorte que cette version rende la vie du patron de PME encore plus performante et résolument tournée vers l'essentiel de son business.

La version 6.2 de **Sage CRM**, la solution de Sage pour la gestion des clients et des prospects, a elle aussi été conçue dans l'optique de s'adapter à la situation en perpétuelle évolution des PME. Et il ne s'agit pas là de mots en l'air, comme l'a prouvé une enquête récente de l'analyste Aberdeen Group, dans laquelle la gamme de solutions CRM de Sage est apparue comme étant la plus performante au sein d'une liste de solutions de gestion des relations clients provenant de fournisseurs renommés.

Parmi les nouveautés marquantes dans Sage CRM – qui est compatible avec Windows 2008 Server et IIS 7.0 – figurent les “**Related Entities**”, des organigrammes graphiques évolués pour visualiser les liens entre les différentes entités (sociétés, actionnaires, contacts, ...) et pouvoir aussi créer des nouveaux liens. Une attention particulière a par ailleurs été accordée à la vitesse d’installation, à la simplicité d’utilisation, à l’extension des possibilités de personnalisation et à l’analyse des logs. De plus, un traitement de texte avancé pour les e-mailings a également été prévu.

#### **A propos de Sage**

Le groupe Sage est le partenaire des entreprises en matière de gestion. Pour garantir une gestion en toute sérénité à ses 5 millions de clients dans le monde, Sage s'appuie sur l'expertise de ses 14.000 salariés, sur son réseau de 22.000 partenaires et sur 40.000 fiduciaires qui recommandent ses produits. Sage accompagne ses clients dans leur croissance, grâce à ses investissements en R&D, qui lui permettent d’anticiper les évolutions légales, fiscales et technologiques, et assure le plus haut niveau de services et d’assistance possible. Son chiffre d'affaires mondial est de 1,7 milliard d’euro.

Sage Group, numéro 1 mondial des éditeurs de solutions de gestion, a convaincu plus de 30.000 clients actifs en Belgique et au Luxembourg, dont près de 3.000 fiduciaires, grâce à ses solutions de comptabilité et gestion commerciale\*. Avec l’appui de son réseau de plus de 150 partenaires actifs, présent sur l’ensemble du territoire belge et luxembourgeois, Sage propose des solutions de gestion et de CRM à toutes les entreprises.

*NDE: \* Ces chiffres globaux contiennent les gammes BOB50 - Sage100 et les solutions de Acordata.*

#### **Pour toute information, contactez :**

<p>VADEMECOM Marc Henri De Bruyne Founding Consultant 173 Avenue des Croix du Feu B-1020 Bruxelles T : 32.(0)2.269.50.21 T/F: 32.(0)2.269.50.01 <a href="mailto:mh@vadecom.be">mh@vadecom.be</a> <a href="http://www.vadecom.be">www.vadecom.be</a></p>	<p>Sage Gilberte Vereeken Marketing Director Excelsiorlaan 3 B-1930 Zaventem T : 32.(0)2.721.18.30 F: 32.(0)2.721.96.96 <a href="mailto:marketing@sage.be">marketing@sage.be</a> <a href="http://www.sage.be">www.sage.be</a></p>
---	---