

De nieuwe Sage BOB 30: omdat kleine ondernemingen grote ambities koesteren

Voor starters en kleine bedrijven is het van cruciaal belang dat ze zich kunnen concentreren op hun core business. Oplossingen voor boekhoudbeheer voor grote en middelgrote bedrijven zijn echter vaak te ingewikkeld en complex voor deze ambitieuze en dynamische doelgroep.

*Sage lanceert dus Sage BOB 30, geen "Light" versie van Sage BOB 50, maar de allereerste oplossing die speciaal ontworpen werd om te beantwoorden aan hun specifieke noden. Een tool die bovendien het revolutionaire concept van de **Proactieve Interface** integreert, dat in wereldpremière ontwikkeld werd door het Belgische R & D team van Sage.*

Brussel, 10 december 2009 – Starters en kleine ondernemingen moeten zich ten volle kunnen focussen op het ontplooiën van hun droom. Bijgevolg staan bepaalde verplichtingen, en meer bepaald het administratief beheren van de boekhouding, veel minder hoog op hun prioriteitenlijst, ook al zijn ze zich ervan bewust dat het streng bewaken van deze processen essentieel is voor de goede gezondheid van hun bedrijf.

Geïnspireerd door deze situatie en trouw aan haar filosofie van voortdurende innovatie, breidt Sage Belux haar Sage BOB productlijn - de onbetwistbare standaard voor boekhoud- en beheerssoftware - uit met een unieke oplossing die van A tot Z op maat werd ontwikkeld voor kleine Belgische ondernemingen.

In samenwerking met externe experts ontwikkelde Sage's Belgische R&D team daarom Sage BOB 30 als een uiterst gebruiksvriendelijke, duidelijke en eenvoudig te installeren oplossing. Zo beschikt Sage BOB 30 over een intuïtieve "**web-based**" interface en laat zij toe om facturen, aanmaningen en betalingen eenvoudig in te geven. Bovendien wordt op systematische en proactieve wijze gecontroleerd of de boeking van deze operaties effectief correct is verlopen, een werkelijk unieke aanpak. **Heldere en complete grafieken** zorgen voor een broodnodig overzicht van de stand van zaken en processen binnen de onderneming: cruciaal voor het nemen van geïnformeerde beslissingen.

De meest relevante gegevens, zoals het zakencijfer of een overzicht van de vorderingen, kunnen snel opgehaald worden dankzij **sneltoetsen**. De **BOB-cash** module, op haar beurt permittent een optimaal en zorgeloos beheer van de liquiditeiten en een verhoging van het competitief voordeel door de strikte opvolging van openstaande facturen en rappels. De **BOB-direct** module veroorlooft om online op directe en betrouwbare wijze gegevens te versturen naar banken, sociale secretariaten en administraties. De **Expert modus** bezit dan weer een apart menu en gespecialiseerde functies die specifiek gericht zijn op de boekhouderpartners van de ondernemingen.

Onze jarenlange ervaring in de sector heeft ons geleerd dat starters, kleine zelfstandigen of KMO's weinig vooruitgeholpen worden met "Light" of gelokaliseerde versies van "enterprise-level" producten", besluit Philippe Tailleur, CEO van Sage Belux. "Daarom stellen we met het gloednieuwe Sage BOB 30 en zijn uniek principe van de Proactieve Interface een eenvoudige, complete, geïntegreerde en geavanceerde oplossing voor boekhouding en facturatie ter beschikking van kleine bedrijven."

Over Sage

De Sage Group is de partner van bedrijven inzake hun beheer. Om het beheer in alle sereniteit te garanderen aan haar 5,8 miljoen klanten in de wereld, beroept Sage zich op de expertise van haar 14.500 medewerkers, op haar netwerk van 23.000 partners en op meer dan 40.000 boekhoudexperts (of fiduciaires) die haar producten aanraden.

Sage vergezelt haar klanten in hun groei, dankzij haar investeringen in R&D - die haar toestaan te anticiperen op de wettelijke, fiscale en technologische evoluties - en verzekert het hoogste niveau van diensten en bijstand. Haar wereldwijde omzet bedraagt 1,7 miljard euro.

Sage Group, wereldwijd nummer 1 in beheerssoftware, heeft in België en Luxemburg, reeds meer dan 30.000 actieve klanten, waaronder ongeveer 3.000 fiduciaires, weten te overtuigen van haar oplossingen in boekhouding en commercieel beheer*. Met de steun van haar netwerk van meer dan 150 actieve partners, aanwezig op het volledige Belgische en Luxemburgse grondgebied, biedt Sage beheer- en CRM-oplossingen aan alle ondernemingen aan.

*Nvdr: * Deze globale cijfers bevatten de lijn Sage BOB – Sage 100 en Ciel (via Acordata).*

Voor meer informatie:

<p>VADEMECOM Marc Henri De Bruyne Founding Consultant Vuurkruisenlaan 173 B-1020 Brussel T : 32.(0)2.269.50.21 T/F: 32.(0)2.269.50.01 mh@vademecom.be www.vademecom.be</p>	<p>Sage Gilberte Vereeken Marketing Director Excelsiorlaan 3 B-1930 Zaventem Tel : 32.(0)2.721.18.30 Fax: 32.(0)2.721.96.96 marketing@sage.be www.sage.be</p>
---	---