

December zal de proactiviteit van de “BOBs” onthullen!...

Sage België ontketent een ware revolutie in de traditionele opbouw en structuur van professionele software met de ontwikkeling van een gloednieuwe beheersfilosofie voor de functionaliteiten van haar boekhoudoplossing Sage BOB! Het gevolg: tot 50% tijdsbesparing!

*Het volkomen nieuw principe van de « **Proactieve Interface** » van Sage werd in België op punt gesteld en getest alvorens in wereldwijde exclusiviteit geïntegreerd te worden in de laatste versies van de beheer- en boekhoudoplossingen voor KMO's en fiduciaires, Sage BOB 50, Sage BOB 30 en Sage Bob Expert.*

Luik, 10 december 2009 – “Net als bij DOS, dat hand in hand ging met de opkomst van de PC's en bij Windows, dat informatica voor velen toegankelijk maakte, moet deze ontwikkeling gezien worden als een nieuwe bladzijde in de ontwikkeling van softwareoplossingen” bevestigt Philippe Tailleur, CEO van Sage België. “Deze nieuwe denkwijze zal de hele sector toelaten om de moeilijkheden te overstijgen waarmee ze te kampen heeft: namelijk, de optimalisatie van de functionaliteiten, hun gebruiksvriendelijkheid en de perceptie van de eindgebruikers.”

De “package” oplossingen zagen het daglicht in de jaren 1985-1990 en hebben zich toen erg snel opgesplitst in twee aparte families : de “allround applicaties” en de “professionele applicaties”. Deze laatste hebben ostentatief de manier waarop de eerste groep ontwikkeld werd, gevolgd: namelijk, op basis van interfaces met steeds meer en beter wordende functionaliteiten.

Er werd toen snel beslist om dit groot aantal functionaliteiten te structureren in hiërarchische menu's die ervoor zorgden dat ze weinig zichtbaar en dus moeilijk terug te vinden werden. Bepaalde studies tonen zelfs aan dat een doorsnee-gebruiker gemiddeld slechts 20% gebruikt van het potentieel van een softwareoplossing.

Buiten dit overduidelijke gebrek aan « Rendement op Ontwikkeling », is het evident dat deze tekortkomingen op vlak van “intelligence”, efficiëntie en snelheid ervoor gezorgd hebben dat bepaalde beroepen zich op onherstelbare wijze afgekeerd hebben van informatica. Een mooi voorbeeld zijn de artsen voor wie de ergonomie van de applicaties die ze gebruiken voor hun elektronisch medisch dossier beneden alle peil is.

Ook al mag het uiteraard moeilijk zijn om geneeskunde in een software te gieten, de principes van boekhouding en commercieel beheer zijn samen te vatten in een stevig boek van minder dan 500 pagina's en de verrichtingen hebben – voor het overgrote deel – een relatief repetitief karakter. De ontwikkelingsteams van Sage België hebben dus met deze “logica” van overall verspreide functies gebroken, door hun tools te organiseren rond werkomgevingen die de taken bundelen en door de functionaliteiten vast te leggen in een precieze context.

Van het intelligent aanbieden van bewerkingen tot het proactief opwekken van hulp, coherentietests en het uitvoeren van systematische controles op de bedrijfsacties: dit was enkel één “reuzenstap” die de ontwikkelaars van Sage België met succes genomen hebben!

Sage mag het vanaf heden hebben over een « **Proactieve Interface** » aangezien de gebruiker nu al het nodige binnen handbereik heeft en deze oplossing bepaalde acties automatiseert die zowel logisch als lastig en vervelend zijn. Bovendien kan de oplossing bij momenten ingrijpen en geeft hij – in functie van de context en de actie – bepaalde incoherenties aan, net als fouten die de gebruiker per ongeluk gemaakt zou hebben.

Enkele Belgische en Luxemburgse bedrijven waren bij de eerste om Sage's gloednieuwe concept van de Proactieve interface te testen en namen een tijdswinst van bijna 50% waar, op verrichtingen zoals de afsluiting van de jaarrekeningen. Een enorm voordeel dus voor hun klanten die nog meer aandacht en raad zullen krijgen!

Over Sage

De Sage Group is de partner van bedrijven inzake hun beheer. Om het beheer in alle sereniteit te garanderen aan haar 5,8 miljoen klanten in de wereld, beroept Sage zich op de expertise van haar 14.500 medewerkers, op haar netwerk van 23.000 partners en op meer dan 40.000 boekhoudexperts (of fiduciaires) die haar producten aanraden.

Sage vergezelt haar klanten in hun groei, dankzij haar investeringen in R&D - die haar toestaan te anticiperen op de wettelijke, fiscale en technologische evoluties - en verzekert het hoogste niveau van diensten en bijstand. Haar wereldwijde omzet bedraagt 1,7 miljard euro.

Sage Group, wereldwijd nummer 1 in beheerssoftware, heeft in België en Luxemburg, reeds meer dan 30.000 actieve klanten, waaronder ongeveer 3.000 fiduciaires, weten te overtuigen van haar oplossingen in boekhouding en commercieel beheer*. Met de steun van haar netwerk van meer dan 150 actieve partners, aanwezig op het volledige Belgische en Luxemburgse grondgebied, biedt Sage beheer- en CRM-oplossingen aan alle ondernemingen aan.

*Nvdr: * Deze globale cijfers bevatten het gamma Sage BOB 50 – Sage 100 en Ciel (via Acordata).*

Voor meer informatie:

<p>VADEMECOM Marc Henri De Bruyne Founding Consultant Vuurkruisenlaan 173 B-1020 Brussel T : 32.(0)2.269.50.21 T/F: 32.(0)2.269.50.01 mh@vademecom.be www.vademecom.be</p>	<p>Sage Gilberte Vereeken Marketing Director Excelsiorlaan 3 B-1930 Zaventem Tel : 32.(0)2.721.18.30 Fax: 32.(0)2.721.96.96 marketing@sage.be www.sage.be</p>
---	---